

Making Science transforma su modelo de negocio con SAP S/4 HANA mejorando su eficiencia y el acceso a la información

La compañía ha incrementado de forma exponencial su eficiencia mejorando igualmente la estandarización de todos sus procesos

Making Science Group es una consultora de marketing y tecnología que ayuda a las empresas a acelerar sus capacidades digitales. Con 1.200 empleados repartidos en 22 oficinas y presencia en 15 países, su objetivo es cubrir las necesidades de sus clientes a través de tres líneas de negocio: Digital Marketing & AdTech, Cloud, Software, AI & Cybersecurity y Raising Tech.

Making Science ofrece a sus clientes capacidades end-to-end necesarias para la consultoría, desarrollo e integración a través de tres soluciones soportadas por IA generativa: Gauss AI, Ad Machina y Trust Generative AI. Cuenta con una red global de hubs de entrega que impulsan la creación de empleo y la disponibilidad de talento tecnológico altamente calificado para el desarrollo de proyectos que aceleren la transformación y modernización.

Los responsables de la organización buscaban una plataforma escalable y robusta en un entorno cloud, capaz de dar servicio a sus más de 850 clientes y sus 22 centros de trabajo, de ahí la decisión de apostar por la plataforma SAP S/4HANA Public Edition y SAP Success Factors.



Retos y oportunidades

- La compañía necesitaba actualizar sus sistemas TI con una plataforma que mejorara el rendimiento de sus procesos, incrementando su eficacia y unificando la información de todas las oficinas existentes en diferentes países.
- El objetivo de Making Science con SAP S/4 HANA Public Edition y SAP Success Factors era centralizar toda la información con una solución robusta que facilitara la toma de decisiones y mejorara la eficiencia de sus procesos.

¿Por qué SAP? ¿y SEIDOR?

- El plan de Making Science era integrar SAP como parte de la estrategia empresarial de la compañía, gracias a su capacidad para adaptarse a las necesidades cambiantes de las organizaciones. Para ello estableció un plan de implantación, conjuntamente con SEIDOR en Italia, Francia, Reino Unido, Estados Unidos e Irlanda.
- Making Science decidió confiar en SEIDOR como partner tecnológico para este proyecto porque, además de ser líder en España en la implantación de ecosistemas SAP, posee una red internacional muy potente con la que puede acompañar en la implantación de la solución en todos los países en los que la compañía está presente.

Beneficios

- El beneficio más relevante ha sido la transformación de su modelo de negocio, incrementado la eficiencia y mejorando la estandarización de todos sus procesos.
- Se ha conseguido una importante reducción de las tareas repetitivas a través de su automatización y la disponibilidad, para todos los niveles de la organización de la información estratégica necesaria para el negocio en tiempo real.
- Mayor eficiencia operativa y aumento en la productividad.



“Trabajar con SEIDOR ha sido una experiencia muy positiva, nos ha acompañado en la implantación y también en la fase de mejora continua, ayudándonos a entender mejor nuestros procesos de negocio y ofreciéndonos el soporte necesario para seguir creciendo e incrementando nuestra productividad. Además de mejorar la gestión diaria de la contabilidad, de los proyectos, la analítica financiera y la gestión de recursos humanos”.

Javier Mora, CIO de Making Science



Making Science
Madrid
www.makingscience.com

Industria
Consultora
marketing digital

Productos y servicios
Soluciones para el
desarrollo digital de las
empresas

Empleados
1.200

Ingresos
236M €

Soluciones y servicios destacados
SAP S/4 HANA Public Edition y SAP
Success Factors

THE BEST RUN 

Follow us



www.sap.com/contactsap

© 2024 SAP SE or an SAP affiliate company. All rights reserved.

No part of this publication may be reproduced or transmitted in any form or for any purpose without the express permission of SAP SE or an SAP affiliate company.

The information contained herein may be changed without prior notice. Some software products marketed by SAP SE and its distributors contain proprietary software components of other software vendors. National product specifications may vary.

These materials are provided by SAP SE or an SAP affiliate company for informational purposes only, without representation or warranty of any kind, and SAP or its affiliated companies shall not be liable for errors or omissions with respect to the materials. The only warranties for SAP or SAP affiliate company products and services are those that are set forth in the express warranty statements accompanying such products and services, if any. Nothing herein should be construed as constituting an additional warranty.

In particular, SAP SE or its affiliated companies have no obligation to pursue any course of business outlined in this document or any related presentation, or to develop or release any functionality mentioned therein. This document, or any related presentation, and SAP SE's or its affiliated companies' strategy and possible future developments, products, and/or platforms, directions, and functionality are all subject to change and may be changed by SAP SE or its affiliated companies at any time for any reason without notice. The information in this document is not a commitment, promise, or legal obligation to deliver any material, code, or functionality. All forward-looking statements are subject to various risks and uncertainties that could cause actual results to differ materially from expectations. Readers are cautioned not to place undue reliance on these forward-looking statements, and they should not be relied upon in making purchasing decisions.

SAP and other SAP products and services mentioned herein as well as their respective logos are trademarks or registered trademarks of SAP SE (or an SAP affiliate company) in Germany and other countries. All other product and service names mentioned are the trademarks of their respective companies.

See www.sap.com/copyright for additional trademark information and notices.

