

# SICPA apuesta por una solución robusta y fiable unificando su sistema corporativo con SAP S/4HANA

**La conversión, que ha sido un éxito, les ha permitido contar ya con un sistema estable y adecuado a sus necesidades**

Fundada en 1927 en Lausana, SICPA es una empresa de tecnología suiza de propiedad familiar con presencia internacional líder en el mercado de las tintas de seguridad para billetes, y un proveedor referente de soluciones seguras de autenticación, identificación, trazabilidad y cadena de suministro.

Inmersa en un programa de transformación, SICPA decidió apostar por “Move to SAP S/4HANA” e implementar una conversión brownfield guiada por las mejores prácticas del sector en 22 países de los 5 continentes, con un equipo de más de 440 personas. Supuso una complejidad técnica y organizativa, así como una considerable carga de trabajo en términos de rendimiento, a la vez que demostró que esta transformación era un argumento sólido y competitivo para el cambio, ya que han obtenido un impresionante rendimiento de este desarrollo a medida, especialmente en I+D y la cadena de suministro.

Con este proyecto, SEIDOR se enfrentó al desafío tecnológico de desarrollar e implementar una conversión SAP S/4HANA Brownfield que incluyera los módulos Recipe Development, Group Reporting, SAC Planning, SAP BTP y otras 80 mejoras.



## Antes: Retos y oportunidades

- El objetivo principal era garantizar una conversión satisfactoria sin perder las funcionalidades existentes y aprovechar la implementación para introducir innovaciones.
- Realizaron unos talleres de seis meses sobre requisitos dirigidos por SEIDOR, al final de los cuales identificaron más de 80 elementos de valor añadido que se entregaron como parte del proyecto.
- Decidieron llevar a cabo una reconversión brownfield guiada por las mejores prácticas del sector.

## ¿Por qué SAP? ¿y SEIDOR?

- Decidieron apostar por “Move to SAP S/4HANA” porque era la opción que mejor se adaptaba a sus necesidades, gracias a su desarrollo a medida. Esto supuso una complejidad técnica y organizativa, así como una considerable carga de trabajo en términos de rendimiento.
- SICPA, como parte de su programa de conversión, decidieron buscar un nuevo socio que encajara con su cultura y tuviera experiencia demostrada en la conversión a SAP S/4HANA. SEIDOR les ofreció esto y mucho más, ya que la implementación del programa ha sido todo un éxito.

## El éxito del proyecto

- **El equipo central del proyecto**, que también es la dirección de toda la empresa, supervisó, siguió el progreso y asumió la responsabilidad de entregar todas las piezas necesarias.
- **Exhaustivos casos de prueba**. Realizaron tres ciclos de pruebas a cargo de equipos de todo el mundo, fomentando competiciones amistosas internas para completar las pruebas a tiempo.
- **Sólido plan de transición**, que incluía más de 700 tareas que debían ejecutar distintos equipos de todo el mundo en siete días.



*Elegimos a SEIDOR como partner por su amplia experiencia en la conversión a SAP S/4HANA. En menos de 2 años el proyecto estaba listo para su implantación en todas las sedes de la compañía a nivel global. Un proyecto de éxito que nos ha confirmado que hemos hecho una gran elección con SEIDOR, ya que ha transformado a SICPA en una entidad mejor, más ágil y eficiente para seguir manteniéndonos como líder de nuestro sector en el futuro.*

Agnieszka Zychowicz-Defever, Directora de soluciones corporativas en SICPA

Follow us



[www.sap.com/contactsap](http://www.sap.com/contactsap)

© 2024 SAP SE or an SAP affiliate company. All rights reserved.

No part of this publication may be reproduced or transmitted in any form or for any purpose without the express permission of SAP SE or an SAP affiliate company.

The information contained herein may be changed without prior notice. Some software products marketed by SAP SE and its distributors contain proprietary software components of other software vendors. National product specifications may vary.

These materials are provided by SAP SE or an SAP affiliate company for informational purposes only, without representation or warranty of any kind, and SAP or its affiliated companies shall not be liable for errors or omissions with respect to the materials. The only warranties for SAP or SAP affiliate company products and services are those that are set forth in the express warranty statements accompanying such products and services, if any. Nothing herein should be construed as constituting an additional warranty.

In particular, SAP SE or its affiliated companies have no obligation to pursue any course of business outlined in this document or any related presentation, or to develop or release any functionality mentioned therein. This document, or any related presentation, and SAP SE's or its affiliated companies' strategy and possible future developments, products, and/or platforms, directions, and functionality are all subject to change and may be changed by SAP SE or its affiliated companies at any time for any reason without notice. The information in this document is not a commitment, promise, or legal obligation to deliver any material, code, or functionality. All forward-looking statements are subject to various risks and uncertainties that could cause actual results to differ materially from expectations. Readers are cautioned not to place undue reliance on these forward-looking statements, and they should not be relied upon in making purchasing decisions.

SAP and other SAP products and services mentioned herein as well as their respective logos are trademarks or registered trademarks of SAP SE (or an SAP affiliate company) in Germany and other countries. All other product and service names mentioned are the trademarks of their respective companies.

See [www.sap.com/copyright](http://www.sap.com/copyright) for additional trademark information and notices.